สินเชื่อรถช่วยได้ ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ

(ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2565)

Sales Sheet

ลีสซิ่งกสิกรไทย
开泰租赁 KASIKORN LEASING

ลีสซิ่งกสิกรไทย ให้บริการผลิตภัณฑ์สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ สำหรับลูกค้าบุคคลธรรมดาที่เป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์รถยนต์ ที่ปราศจากภาระผูกพันใดๆ มาจัดทำเป็นสัญญาเช่าซื้อ โดยลูกค้ายังคงครอบครองและใช้รถยนต์ที่มาขอเช่าซื้อได้ตามปกติ เพียงแต่ต้องโอนกรรมสิทธิ์รถยนต์มาเป็นของลีสซิ่งกสิกรไทย โดยกรณีทำสัญญาเช่าซื้อรถยนต์ลูกค้าสามารถเลือกวิธีการคำนวณดอกเบี้ยแบบอัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) หรือแบบอัตราดอกเบี้ยลดต้นลดดอก (Effective Rate) ก็ได้ ทั้งนี้เมื่อลูกค้าผ่อนชำระค่างวดเช่าซื้อจนครบถ้วนตามที่กำหนดไว้ในสัญญาเช่าซื้อแล้วลีสซิ่งกสิกรไทยจะโอนกรรมสิทธิ์ในรถคันดังกล่าวกลับคืนให้แก่ลูกค้า

สินเชื่อรถช่วยได้ ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถสำหรับรถยนต์ (Car to Cash)

- รถยนต์ หมายถึง รถยนต์นั่งส่วนบุคคล และรถกระบะบรรทุกส่วนบุคคล
- วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 100% ของราคาประเมินรถ
- ระยะเวลาผ่อนชำระสูงสุด 72 งวด (6 ปี)
- อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงสูงสุด 15% ต่อปี
- เลือกการคำนวณอัตราดอกเบี้ยแบบอัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) หรืออัตราดอกเบี้ยแบบลดต้นลดดอก (Effective Rate)ก็ได้

สินเชื่อรถที่อยู่ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2565 หมายถึง สินเชื่อเช่าซื้อรถกับผู้เช่าซื้อที่เป็นบุคคลธรรมดาที่เช่าซื้อรถยนต์นั่งส่วนบุคคล รถจักรยานยนต์ และรถบรรทุกส่วนบุคคล เพื่อใช้เป็นการส่วนตัวเท่านั้น โดยไม่นำไปใช้ทำการขนส่ง เพื่อการค้า หรือธุรกิจของตนหรือเพื่อสินจ้าง

หมายเหตุ :

- ประเภทการผ่อนชำระแบบชำระทุกเดือน
- การคำนวณค่างวดใช้อัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) ตามประกาศอัตราดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ลีสซิ่งกสิกรไทยกำหนด แต่การคิดส่วนลดดอกเบี้ยกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนดใช้วิธีการคำนวณดอกเบี้ยทางบัญชีแบบอัตราลดต้นลดดอก
- อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง (Effective Rate) หมายถึงอัตราดอกเบี้ยที่คำนวณแบบลดต้นลดดอก โดยคิดจากต้นเงินคงเหลือในแต่ละงวด
- ตามหลักเกณฑ์และเงื่อนไขของบริษัท

!! กู้เท่าที่จำเป็นและชำระคืนไหว !!

ค่าใช้จ่ายที่ต้องจ่าย นอกจากค่างวด



* ตามอัตราที่กรมการขนส่งทางบกเรียกเก็บ

การปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด

- กรณี Car to Cash เฉพาะที่เลือกการคำนวณดอกเบี้ยแบบอัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) ลูกค้าที่ประสงค์จะชำระค่างวด (ค่าเช่าซื้อ) ทั้งหมดในคราวเดียวเพื่อปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด จะได้รับส่วนลดดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ ดังนี้

1) ชำระค่างวดมาแล้วไม่เกิน 1 ใน 3 ของค่างวดเช่าซื้อตามสัญญา รับส่วนลด 60% ของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

2) ชำระค่างวดมาแล้วไม่น้อยกว่า 1 ใน 3 แต่ไม่เกิน 2 ใน 3 ของค่างวดเช่าซื้อตามสัญญา รับส่วนลด 70% ของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

3) ชำระค่างวดมาแล้วเกินกว่า 2 ใน 3 ของค่างวดเช่าซื้อตามสัญญา รับส่วนลดทั้งหมดของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ

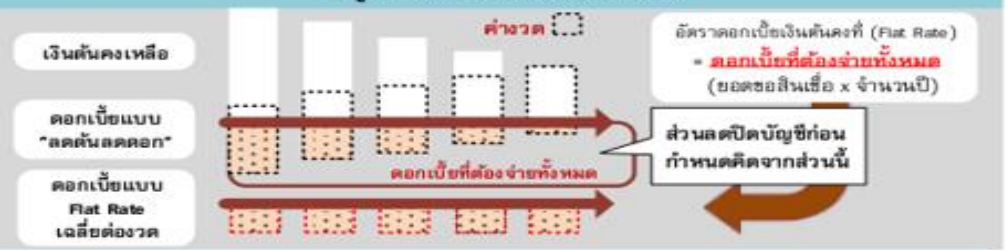
- กรณีเลือกการคำนวณดอกเบี้ยแบบอัตราดอกเบี้ยลดต้นลดดอก (Effective Rate) หากลูกค้าประสงค์ขอปิดสัญญาก่อนครบกำหนดภายในหกเดือนนับจากวันที่ทำสัญญาลูกค้าจะได้รับส่วนลดดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระเช่นเดียวกับกรณีเลือกการคำนวณดอกเบี้ยแบบอัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) แต่หากลูกค้าประสงค์ขอปิดสัญญาก่อนครบกำหนดหลังจากเดือนที่หกนับจากวันที่ทำสัญญาเป็นต้นไป ลูกค้าจะชำระเพียงเงินต้น ภาษีมูลค่าเพิ่มคงเหลือตลอดอายุสัญญา และดอกเบี้ยคงค้างที่คำนวณถึงวันปิดสัญญาเท่านั้น

ค่าติดตามทวงถามหนี้ (กรณีค้างชำระสะสมมากกว่า 1,000 บาท ขึ้นไป)		
ค้างชำระ 1 งวด	ค้างชำระตั้งแต่ 2 งวดขึ้นไป	
50 บาทต่อรอบการทวงถามหนี้	100 บาทต่อรอบการทวงถามหนี้	และค่าใช้จ่ายกรณีลงพื้นที่ติดตามทวงถามหนี้ 400 บาทต่อรอบการทวงถามหนี้

และอาจมีค่าใช้จ่ายอื่นตามจริง (ตามอัตราค่าธรรมเนียมที่ บจก.ลีสซิ่งกสิกรไทยกำหนด)

หลักการผ่อนชำระ ลดต้นลดดอก

- ดอกเบี้ยคิดจากเงินต้นคงเหลือ
- ทำให้งวดแรกๆมีดอกเบี้ยสูง
- ค่างวดช่วงแรกเมื่อตัดดอกเบี้ยแล้วจึงเหลือตัดเงินต้นได้น้อย



สูตรการคำนวณและตัวอย่างการคำนวณอัตราดอกเบี้ย กรณี Car to Cash

ตัวอย่าง ลูกค้าได้รับอนุมัติวงเงินสินเชื่อรถช่วยได้ ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ สำหรับรถยนต์ (Car to Cash) 480,000 บาท อัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) 3% ต่อปี ผ่อน 60 เดือน (5ปี) อัตราดอกเบี้ยผิดนัดเท่ากับอัตราดอกเบี้ย 5% ต่อปีของเงินต้นของค่างวดที่ค้างชำระ สมมติลูกค้าชำระปกติในงวดแรกแต่ในงวดที่ 2 ไม่ชำระ

ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด (บาท) = เงินต้นที่ต้องผ่อน x อัตราดอกเบี้ย x ระยะเวลาผ่อน (ปี) = (480,000 x3%) x5 ปี = 72,000 บาท

การเลือกระยะเวลาผ่อน (ปี) ที่มากขึ้น จะทำให้ค่างวดลดลง แต่ภาระดอกเบี้ยที่ต้องชำระตลอดอายุสัญญาเพิ่มขึ้น



ยอดหนี้ที่ต้องชำระ = เงินต้นที่ต้องผ่อน + ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด = 480,000 + 72,000 = 552,000

จำนวนผ่อน/เดือน = ยอดหนี้ต้องชำระ + ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% ของยอดหนี้ที่ต้องชำระ / จำนวนงวด

= (552,000 + (552,000 x 7%)) / 60 = 9,844 บาท

ดอกเบี้ยผิดนัด(บาท)

= เงินต้นของค่างวดที่ค้างชำระ/เดือน x (วันที่ค้าง/365) x เบี้ยปรับ%

= 7,000 x (30/365) x 5% = 28.77 บาท

เบี้ยปรับ ลีสซิ่งกสิกรไทยสามารถเรียกเบี้ยปรับได้ในอัตราดอกเบี้ยผิดนัด 5% ต่อปี ของเงินต้นของค่างวดที่ผู้เช่าซื้อผิดนัดชำระ

ลำดับการตัดชำระหนี้ เมื่อลีสซิ่งกสิกรไทยได้รับชำระค่างวดตามสัญญาจากท่านแล้ว จะตัดชำระเงินในแต่ละงวด โดยเรียงลำดับดังนี้

ค่างวด (เงินต้น+ดอกเบี้ย) → เบี้ยปรับ → ค่าธรรมเนียม(ถ้ามี) → ค่าติดตามทวงถาม

ทั้งนี้ หากท่านค้างชำระหนี้กับบริษัท แล้วต่อมาท่านนำเงินมาชำระ ลีสซิ่งกสิกรไทยจะนำเงินนั้นไปตัดจากค่างวด(เงินต้นและดอกเบี้ย)ทั้งหมดก่อน แล้วจึงตัดเบี้ยปรับผิดนัดทั้งหมด ค่าธรรมเนียมทั้งหมด และค่าทวงถามหนี้ทั้งหมดตามลำดับ (การชำระหนี้ไม่ตรงกำหนด จะทำให้เกิดเบี้ยปรับได้)

สินเชื่อรถช่วยได้ ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ

(ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2565)

Sales Sheet

ลีสซิ่งกสิกรไทย
开泰租赁 KASIKORN LEASING

Q & A

ทำไมต้องทำประกันภัยรถ

ประกันภัยรถภาคบังคับ (พ.ร.บ.)
เพื่อคุ้มครองและให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ขับขี่/ผู้โดยสารที่อยู่ในรถ หรือบุคคลที่อยู่นอกรถที่ประสบภัยจากรถ

ประกันภัยรถภาคสมัครใจ
เพื่อคุ้มครองความรับผิดต่อบุคคลภายนอกต่อความเสียหาย/สูญหายของตัวรถ การประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคล และการประกันภัยค่ารักษาพยาบาลของผู้ขับขี่และผู้โดยสารในรถ



Q : ประโยชน์ของการทำประกันภัย
A : ให้ความคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินที่เกิดขึ้น อันเนื่องจากความเสียหายที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : ข้อดีของการทำประกันภัย
A : ช่วยลดภาระค่าใช้จ่ายกับลูกค้า กรณีรถที่เอาประกันเป็นเหตุ สร้างความเสียหายแก่ผู้ขับขี่, ผู้โดยสาร หรือตัวรถเอง

Q : ผู้ขับรถไม่มีหรือไม่เคยมีใบอนุญาตขับรถ ประกันภัยรถภาคสมัครใจคุ้มครอง หรือไม่
A : ประกันไม่คุ้มครองรถคันที่เอาประกันภัย

Q : ลูกค้าต้องทำประกันภัยด้วยทุนประกันและระยะเวลาคุ้มครองเท่าไหร่
A : ทุนประกันไม่น้อยกว่ายอดค่าเช่าซื้อรถทั้งหมด หรือไม่น้อยกว่า 80% ของราคารถตลอดระยะเวลาเช่าซื้อ โดยให้ทำประกันภัยชั้น 1 ตลอดอายุสัญญา (บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุโลมการทำประกันภัย)

Q : ทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถจะเกิดอะไรขึ้น
A : กรณีทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถ จะได้รับค่าสินไหมทดแทนตามสัดส่วนความเสียหายจริงเทียบกับทุนประกัน

ทำไมจึงควรทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ



การทำประกันเพื่อคุ้มครองวงเงินหากผู้เช่าซื้อเสียชีวิต บริษัทประกันจะเป็นผู้รับผิดชอบชำระหนี้แทนผู้เช่าซื้อตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : การประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อมีกี่รูปแบบ
A : **มี 2 รูปแบบ** คือ แบบประกันชีวิต และ แบบประกันอุบัติเหตุ ซึ่งแต่ละรูปแบบมีความคุ้มครองที่แตกต่างกัน ในรายละเอียด เช่น ประกันอุบัติเหตุไม่คุ้มครองกรณีเสียชีวิตจากการเจ็บป่วย และไม่มีความคุ้มครองการชดเชยค่างวดกรณีทุพพลภาพชั่วคราว เป็นต้น ลูกค้าควรศึกษาข้อมูลก่อนการตัดสินใจ ทั้งนี้ ลูกค้าจะไม่ทำประกันหรือเลือกทำประกันกับประกันภัยที่น่าเชื่อถือรายอื่นได้

Q : บังคับให้ลูกค้าทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อหรือไม่
A : ไม่บังคับ เป็นทางเลือกที่ลูกค้าจะทำ ลูกค้ามีสิทธิเลือกที่จะทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อหรือไม่ก็ได้ ซึ่งไม่มีผลต่อการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ

Q : ประโยชน์ของการทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ
A : กรณีผู้ขอสินเชื่อเสียชีวิต ภาระหนี้จะไม่ตกไปที่ทายาทผู้เสียชีวิต บริษัทประกันเป็นผู้ชำระหนี้แทนตามทุนประกันที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : ลูกค้าควรทำประกัน ด้วยทุนประกัน และระยะเวลาคุ้มครองเท่าไหร่
A : ทำตลอดระยะเวลาเท่ากับวงเงินสินเชื่อ แต่ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับลูกค้า สามารถเลือกทุนประกันและ ระยะเวลาคุ้มครองได้เอง และหากลูกค้าปิดสัญญาก่อนครบกำหนดสามารถแจ้งบริษัทประกันเพื่อยกเลิกประกันและขอเบี้ยประกันส่วนที่เหลือคืนได้
ทั้งนี้ หากทำประกันไม่เต็มวงเงิน หรือไม่ครบระยะเวลาเงินกู้ จะมีความเสี่ยงของสินไหมทดแทนที่ไม่ครอบคลุมภาระหนี้



แนะนำนายหน้าประกันภัยของลีสซิ่งกสิกรไทย

ลีสซิ่งกสิกรไทยขอแนะนำบริษัท โพรเกรส มัลติ อินชัวรันส์ โบรกเกอร์ จำกัด (PMIB)บริษัทในเครือของลีสซิ่งกสิกรไทย เป็นผู้แนะนำการทำประกันภัยทั้งประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ การประกันภัยรถยนต์ และการประกันภัยประเภทอื่นทุกชนิด ติดต่อสอบถามข้อมูลได้ที่ โทร 02 676 8799 หรือ pmib.kasikornleasing.com อย่างไรก็ตาม ผู้เช่าซื้อมีสิทธิเลือกที่จะทำประกันภัยที่น่าเชื่อถือรายอื่น ๆได้

เพื่อประโยชน์สูงสุดของท่าน กรุณาชำระค่างวดตรงตามวันที่กำหนด

- กรณีผิดนัดชำระค่างวดลูกค้าจะถูกทวงถามหนี้และต้องชำระค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ตามอัตราที่บริษัทกำหนด
- กรณีผิดนัดชำระค่างวด 3 งวดลูกค้าอาจถูกบอกเลิกสัญญาเช่าซื้อ บริษัทอาจขอรับรถคืน โดยลูกค้าจะถูกดำเนินการติดตามทวงถามหนี้และอาจถูกดำเนินการฟ้องร้องเป็นคดี ทั้งนี้ มีค่าใช้จ่ายใดๆในการทวงถามหนี้ค่าเช่าซื้อตามจำนวนที่บริษัทฯ ได้ใช้จ่ายไปจริงโดยประหยัด ตามความจำเป็นและมีเหตุผลอันสมควร

สินเชื่อรถช่วยได้ ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ

(ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2565)

Sales Sheet

ลีสซิ่งกสิกรไทย
开泰租赁 KASIKORN LEASING

คำถามเกี่ยวกับการเช่าซื้อรถที่ทุกคนควรรู้

Q : กรณีลูกค้า Car to Cash ที่เลือกการคำนวณดอกเบี้ยแบบ Effective Rate มาปิดสัญญาก่อนครบกำหนด ลูกค้าจะได้ส่วนลดเท่าไหร่และมีวิธีการคำนวณส่วนลดอย่างไร

A: (1) ลูกค้าขอปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด **ภายใน 6 เดือน** นับจากวันที่ทำสัญญาเช่าซื้อ จะได้รับส่วนลดดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ โดยพิจารณาตามอัตราค่างวดเช่าซื้อตามสัญญาที่ชำระมาแล้ว * ซึ่งลูกค้าจะดูได้จากใบแนบการผ่อนชำระค่างวด ที่แนบมาพร้อมสัญญาเช่าซื้อในครั้งแรก

*ส่วนลดดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ มีดังนี้

1) ชำระ <= 1/3 ของค่างวดทั้งหมด = ส่วนลด 60%
2) ชำระ > 1/3 – 2/3 ของค่างวดทั้งหมด = ส่วนลด 70%
3) ชำระ > 2/3 ของค่างวดทั้งหมด = ส่วนลด 100%

ภาระหนี้ที่ลูกค้าต้องชำระในกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนด = ยอดหนี้เงินต้นคงเหลือ + ดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระหักส่วนลดตามอัตราค่างวดที่ชำระมาแล้ว (คำนวณตามระบบบัญชีแบบลดต้นลดดอก)+ภาษีมูลค่าเพิ่มส่วนที่เหลือตลอดอายุสัญญา + ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี)

(2) ลูกค้าขอปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด **หลังจากเดือนที่ 6** นับจากวันที่ทำสัญญาเช่าซื้อเป็นต้นไป ลูกค้าจะชำระเพียงเงินต้นและดอกเบี้ยคงค้างที่คำนวณถึงวันปิดสัญญาเช่าซื้อ ภาษีมูลค่าเพิ่มส่วนที่เหลือตลอดอายุสัญญา และค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี) เท่านั้น : **กรุณาติดต่อลีสซิ่งกสิกรไทยเพื่อสอบถามยอดปิดสัญญา**

หมายเหตุ: กรณีลูกค้าโปะ (ชำระเกินกว่าค่างวดปกติ) ไม่ถือเป็นการผ่อนค่างวดล่วงหน้า โดยบริษัทจะนำไปชำระต้นเงินที่คงค้าง และจัดใบเสร็จรับเงินแบบค่างวดปกติให้แก่ลูกค้า ทั้งนี้ ผลของการโปะบริษัทจะสรุปแจ้งให้ลูกค้าทราบเมื่อได้มีการปิดสัญญาเช่าซื้อ

ข้อสัญญาเช่าซื้อที่สำคัญที่ท่านควรต้องทราบ : ตรวจสอบรายการทรัพย์สินที่เช่าซื้อ วิธีการคำนวณเงินและจำนวนค่าเช่าซื้อได้ที่บัญชีรายการเช่าซื้อ

ข้อ 1 หน้าที่ของผู้เช่าซื้อ
ข้อ 2 การผ่อนชำระค่าเช่าซื้อ
ข้อ 3 การตรวจสภาพรถ
ข้อ 5 การใช้รถ และสิทธิของผู้เช่าซื้อ
ข้อ 7 ได้รับโอนกรรมสิทธิ์รถเมื่อชำระค่าเช่าซื้อครบถ้วน
ข้อ 8 เบี้ยปรับกรณีผิดนัดชำระหนี้
ข้อ 13 การบอกเลิกสัญญา

ทั้งนี้ ผู้เช่าซื้อควรศึกษารายละเอียดในสัญญาเช่าซื้อทุกข้อ

ท่านสามารถดูรายละเอียดค่าใช้จ่ายและค่าธรรมเนียมต่างๆได้ที่ www.kasikornleasing.com ในเมนูอัตราและค่าธรรมเนียม

สแกน QR Code เพื่อดูรายละเอียดข้อความสัญญาเช่าซื้อทั้งฉบับ ได้จากที่นี่

Q : การนำรถไปใช้ในต่างประเทศ

A : ห้ามนำรถไปใช้ในต่างประเทศ เว้นแต่กรณีพิเศษผู้เช่าซื้อได้ยื่นเป็นหนังสือต่อลีสซิ่งกสิกรไทยให้พิจารณาอนุมัติการนำรถไปใช้ต่างประเทศ (บริษัทสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติหรือไม่อนุมัติตามเหตุจำเป็นเป็นกรณีๆไป) เมื่อได้รับอนุมัติผู้เช่าซื้อต้องนำชุดเอกสารที่ได้รับจากลีสซิ่งกสิกรไทยไปประกอบการยื่นต่อกรมการขนส่งทางบกเพื่อทำเรื่องขอนำรถยนต์ออกไปใช้นอกราชอาณาจักร ตามรายละเอียดที่กรมการขนส่งทางบกกำหนด



Q : ความรับผิดของลูกค้ากรณีผิดนัดชำระหนี้ *

A : เมื่อลูกค้าผิดนัดชำระหนี้ 3 งวดติดกัน และลีสซิ่งกสิกรไทยมีหนังสือทวงถามให้ชำระหนี้ แต่ลูกค้าเพิกเฉยไม่ชำระภายใน 30 วันตามที่ระบุไว้ ถือเป็นการบอกเลิกสัญญา ลูกค้ามีภาระรับผิดชอบดังนี้

- กรณีลูกค้าคืนรถ ลีสซิ่งกสิกรไทยจะนำรถออกขายทอดตลาด หากขายรถได้ราคาเกินกว่าเบี้ยปรับ และมูลหนี้ส่วนที่ขาดที่หักส่วนลดดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระตามที่สคบ.กำหนดแล้ว จะคืนเงินให้ลูกค้า หากได้ราคาน้อยกว่าลูกค้ายังคงต้องรับผิดชอบภาระหนี้ดังกล่าวจนครบถ้วน
- กรณีลูกค้าไม่ประสงค์คืนรถ จะต้องชำระมูลหนี้ค้างชำระตามสัญญาทั้งหมด

ทั้งนี้ มูลหนี้ส่วนที่ขาด คือ ค่างวดค้างชำระ ค่างวดที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ ค่าทวงถามหนี้ และค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี)

Q : วิธีการนำรถที่อยู่ระหว่างการผ่อนชำระค่างวดไปขายต่อที่ถูกต้อง

A : หากยังผ่อนไม่ครบ ห้ามนำรถไปขายต่อโดยไม่ได้รับอนุญาต เนื่องจากกรรมสิทธิ์ยังเป็นของบริษัท (มิฉะนั้นทั้งผู้เช่าซื้อและผู้รับซื้อรถจะถูกดำเนินคดีตามกฎหมาย)

หากต้องการขายต่อ

ให้ติดต่อมายังบริษัทซึ่งเป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์รถ ทางบริษัทจะให้รายละเอียดในการปิดบัญชีและขั้นตอนในการโอนรถไปยังผู้รับซื้อ โดยเงินที่ได้จากการขายรถเมื่อหักภาระหนี้ตามสัญญาแล้วเงินที่เหลือจะเป็นของผู้เช่าซื้อต่อไป หรือบริษัทจะให้รายละเอียดในการขอเปลี่ยนแปลงผู้เช่าซื้อ ซึ่งผู้ซื้อรถจะเข้ามาเป็นผู้เช่าซื้อใหม่แทนผู้เช่าซื้อรายเดิม ทั้งนี้การพิจารณาผู้เช่าซื้อใหม่จะเป็นไปตามนโยบายการพิจารณาสินเชื่อของบริษัทเท่านั้น ผู้เช่าซื้อเดิมและผู้จะเช่าซื้อใหม่ไม่สามารถดำเนินการเองโดยพลการได้ นอกจากนี้กรณีผู้เช่าซื้อรายเดิมเลือกดอกเบี้ยแบบลดต้นลดดอก ผู้เช่าซื้อใหม่จะไม่ได้รับเงื่อนไขการผ่อนชำระและการปิดบัญชีตามโปรแกรมแบบลดต้นลดดอก



*ตามประกาศของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.)

ท่านมีสิทธิขอเอกสารประกอบการสมัครสินเชื่อคืนได้ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถอนุมัติสินเชื่อให้ท่านได้โดยยื่นคำร้องขอได้ที่สาขา/ตัวแทนขาย/KLeasing Call Center 02-6969999 ภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ได้รับแจ้งผลการพิจารณาสินเชื่อ